

Bulletinen

Nummer 1/2011

Building Technologies, Security Products

SIEMENS

■ En blå back kommer lastad från Solar

■ Nya produkter i sortimentet

■ Mässnytt





Det är en sen påsk i år

Och det är mycket som har varit sent hos Security Products på sista tiden. Implementeringen av det nya affärssystemet och byte av logistikpartner har inte gått helt smärtfritt och det har jobbats febrilt i alla delar av organisationen för att få allt på plats. Det mesta är nu på plats och vi tackar alla våra kunder för det stora tålamod som visats under årets första månader!

Logistik är något som våra grossistpartners är mycket bra på, man skulle nästan kunna säga att de är bäst på det. Vi åkte och hälsade på i Solars moderna och automatiserade lager i Halmstad i februari och fick en underhållande och intressant rundtur av en av deras medarbetare. Läs mer om Solars blå backar på sidan 4.

En annan typ av logistik är passerkontroll, det är Security Products bra på. Våra produkter inom passerkontroll erbjuder smarta lösningar och funktioner för att säkra viktiga områden. Men det finns en del att tänka på som användare, läs mer om hur det ibland kan vara dumt att vara snäll på sidan 8.

Vi hoppas dock att er logistik fungerar utmärkt när ni besöker oss på någon av de kommande mässorna under våren. Vi ställer bland annat ut på Sectech i Oslo i slutet av mars eller på Elfack i Göteborg i maj. Läs mer om kommande aktiviteter i tidningen.

I detta nummer av Bulletinen presenterar vi även ett antal nya medarbetare på Security Products både i Sverige och i Danmark. Den nordiska organisationen börjar bli fulltalig men vi söker ytterligare ett par duktiga säljare i Norge, läs mer om det på vår norska hemsida: www.siemens.no/securityproducts.

Som sagt det är en sen påsk i år men vi hoppas det betyder att det blir en tidig sommar!

Trevlig läsning önskar redaktionen!

Nya tillbehör till Sintony 60 och Intrunet SPC

Trådlös manöverpanel



IKPW6-10 är en trådlös LED manöverpanel som passar till Sintony 60 samt Intrunet SPC-systemet. Till- och frånkoppling samt hemmasäker-funktion kan utföras från manöverpanelen. Kommunikationen är envägs vilket gör att det inte går att få indikerings-information tillbaka. Levereras med hållare för fast montage men kan vara portabel.

Trådlös siren för utomhusbruk



ISRW6-12A en trådlös siren som kan vara helt batteridrivna eller ha extern matningsspänning. Sirenen har vit plastkapsling och ett orange blytljus. Passar endast Sintony 60. ISRW-12A ansluts till en Sintony 60 via ett speciellt sändarkort, IRFW6-12.

Nya Eco range monitorer



Security Products lanserar nya monitorer i sitt Eco range sortiment. CMTC1730 och CMTC1930 ersätter nuvarande CMTC1720 och CMTC1920.

Dessa SXGA monitorer är speciellt framtagna för CCTV-applikationer. Monitorerna erbjuder en bra bildåtergivning även i svåra ljusförhållanden och bildvinklar.

Monitorerna har integrerade högtalare. Nytt i Eco-rangen är att man har lagt till en BNC kontakt för loop-through.

Skärmarna beställs via kundorder och är inte en lagervara.

Ny svarsapparat till Bewator Simplebus2

Siemens, Security Products lanserar en ny svarsapparat för Bewator Simplebus2 systemet. Svarsapparaten Easycom är en ny hands-free audioapparat som kan användas i alla nya och befintliga Simplebus2 anläggningar. I ett Simplebus2-system är det möjligt att kombinera både Audio- och Videosvarsapparater.

Easycom finns i färgerna svart eller vit.

Standard funktioner Easycom:

- Låsöppning - kan även aktiveras utan uppkoppling
- Extra relästyrning - via internt alt. externt relä (SB1256)
- Privatfunktion - dvs. ingen rington
- Indikering - röd indikering vid ljudlöst läge
- Dörrklocka funktion - ingång för extra tryckknapp med annan rington
- Utgång för extra ringsignal - extra ljud/ljussignal, s.k. hörselskade-funktion





Blå backar på rad i Halmstad.

En blå back kommer lastad!

Solar Sverige AB är en av Sveriges ledande el- & VVS-grossister och ingår i den danska koncernen Solar A/S. Solar A/S grundades i Kolding, Danmark 1919 och företaget har fortfarande sitt huvudkontor beläget där. Vad som startade som ett importföretag av elmätare är idag noterat på den nordiska OMX-börsen och har närmare 3 000 anställda i sju länder i Europa.

1989 etablerade sig företaget i Sverige och idag har Solar Sverige AB en omsättning runt 3 miljarder SEK och cirka 600 anställda fördelat på 46 filialer från norr till söder. Deras produktområden innefattar; Belysning, Automation, Installation, Kabel & Kanalisation, Kommunikation & Säkerhet samt VVS.

En grossistverksamhet bygger på att man lagerhåller stora volymer av varor till försäljning till företag. Inom sina produktområden marknadsför och säljer Solar AB cirka 40 000 olika el-artiklar och 26 000 av dem lagerhålls i Sverige.

– Våra filialer, VVS-filialer undantaget, har cirka 2 000 av artiklarna i sina lager,

övriga produkter skickas från central-lagren, berättar Anders Schleifstein, produktgruppschef inom Kommunikation & Säkerhet.

För att erbjuda likvärdigt sortiment över hela Sverige är sortimentet hos filialen uppdelat i Solar Light, Solar Plus och Bas, d.v.s. produkter som säljer mycket, fortsätter Anders.

Ledande Teknisk Grossist

Förutom att vara experter på logistik och lagerhantering siktar Solar också på att bli en Teknisk Grossist Nr 1. Med det menar de att deras medarbetare även ska besitta en stor teknisk kompetens inom varje produktområde.

– Vi ser det som en självklarhet att våra medarbetare ska kunna ge tips och råd till våra kunder inför ett köp. Vi ska ha den tekniska kunskapen som behövs för att svara på frågor kring produkterna och kunna erbjuda rätt produkt beroende på behov, menar Anders.

Solar erbjuder även sina kunder utbildningar via Solar School, ibland i egen regi och ibland tillsammans med någon av deras många leverantörer.

– För att kunna ha en hög service- och kompetensnivå gäller det att sortimentet inte är alltför stort inom varje produktområde. Vi vill kunna erbjuda de bästa produkterna inom varje segment och



Frank Leverin och Anders Schleifstein.

tillika tillhandahålla bra support och service, säger Frank Leverin, produktchef för Accessystem och Brandlarm hos Solar Sverige AB.

Många valmöjligheter

Produktområdet Kommunikation & Säkerhet står för cirka 15 % av Solar Sverige AB:s omsättning och är det område som har haft störst tillväxt de

senaste åren. Siemens, Security Products har varit leverantör till Solar sedan länge och Solar erbjuder majoriteten av Security Products elektroniska säkerhetsprodukter och system till försäljning.

– Vi tänker långsiktigt även när det gäller våra leverantörssamarbeten, säger Anders. Vi vill ha ett brett utbud av produkter från leverantörer som vi känner

efterlever våra kunders krav på funktion och kvalitet, fortsätter han.

Som kund kan du handla hos Solar antingen i butik, via Internet och telefon. De flesta väljer att göra sina beställningar elektroniskt eller över telefon, mindre än 30 % av beställningarna hämtas i en Solar-butik.

– Majoriteten av kunderna väljer att få godset levererat till sig och vi har möjlighet att distribuera nattetid så att kunden har sitt gods på plats innan kl: 07:00 dagen efter beställning. Leveranser kan göras till kundens anläggning eller till och med till kundens servicebil eller container, berättar Anders.

Solars kunder har också möjlighet att ringa ett beredskapsnummer om nödvändigt när helst på dygnet, 365 dagar om året. En extra transportkostnad tillkommer men det kan vara ovärderlig service när behovet av produkten är stort.

Automatiserade lager

Solar har tre moderna och automatiserade centrallager i Sverige; Örebro, Alvesta och Halmstad. Lagret i Halmstad byggdes 2006 och är cirka 14 000 kvm stort och ansvarar för logistiken i södra Sverige. Varje dag görs flera tusen utleveranser härifrån.

– Vi packar och levererar mellan 5 500 – 6 500 artiklar varje dag, berättar Veysel Karahan, som arbetar på lagret i Halmstad. Totalt har vi cirka 20 000 olika artiklar på lager. Under en timme plockar vi cirka 270 orderrader.



Veysel Karahan.



Plockstation.



Här sorteras godset för leverans.

Många produkter hamnar i blåa backar som styrs av robotkranar. Runt lokalen åker de blå backarna till olika stationer, antingen för lagerhållning eller till plockstationerna för packning. Totalt finns fyra robot-rader med backar som innehåller produkter från olika leverantörer, sorterat i två eller fyra fack.

När en beställning görs så skickas en plocklista till systemet som plockar fram rätt back och skickar den vidare till en plockstation där rätt antal produkter ur

varje back manuellt plockas och läggs i en ny back för vidare transport till packningsstationen. Backen transporteras först när alla artiklar plockats ned.

– Vid packningsstationen görs sista manuella kontrollen för att det är rätt produkter och rätt antal, säger Veysel. Vi har en leveransprecision på cirka 99 % fortsätter han.

Det är imponerande att se dessa blå backar åka runt i hela lokalen och

automatiseringen fortsätter även till större produkter som står på pallar och hyllor. Systemet anger exakt vilken hyllplats material ska plockas från och i hyllgångarna säkras truckarna i golvet via magneter för att förhindra olyckor.

För att säkerställa en hög leveransprecision krävs kontroll redan vid godsmottaget. Varor som godsmottas läses in i systemet och vägs innan det skickas vidare i backen. Skulle angiven vikt inte stämma så stannar systemet för att ge möjlighet till manuell kontroll av innehållet och att antal etc. stämmer.

– Att vara duktig inom logistik är givetvis en förutsättning för en grossistverksamhet, säger Anders, och våra kontrollsystem och automatiserade lager är en stor anledning till att vi är ledande i vår bransch. Rätt produkt till rätt person i rätt tid helt enkelt, avslutar han.

Snabbfakta Solar Group

Solar Sverige AB är en av Sveriges ledande el- & VVS-grossister och ingår i den danska koncernen Solar A/S. Solar A/S grundades i Kolding, Danmark 1919 och företaget har fortfarande sitt huvudkontor beläget där. Vad som startade som ett importföretag av elmätare är idag noterat på den nordiska OMX-börsen och har närmare 3 000 anställda i sju länder i Europa. Koncernens omsättning 2009: 1 431 miljoner Euro.

Låsesmedtreff 2011 på Lillehammer



For 22. gang arrangertes årets Låsesmedtreff, denne gang på Lillehammer fra 21 til 23. januar.

Låsesmedtrefet arrangeres av foreningen Norske Låsesmeder og hadde nesten 450 besøkende.

I tillegg til fagmessen med ca. 20 utstillere fra relaterte bransjer, så tilbys også kurs og foredrag for medlemmer av foreningen. Videre var det godt planlagte ledsageraktiviteter for medfølgende som kanskje ikke var like interessert i det nyeste innen sikkerhetsteknikk. Det hele oppsummeres i en festbankett med taler og prisutdelinger på lørdag kveld.

Siemens Security Products var der og viste frem hva vi mener med "Tenk Samspillsevne", at det faktisk ikke trenger å være så komplisert å få sikkerhetsfunksjoner til å samhandle med hverandre i ett enkelt grensesnitt. I mange tilfeller vet

jo brukeren nøyaktig hvordan ens eget adgangskontrollsystem fungerer, og da er det jo smart å bruke samme grensesnitt for kontroll og styring av for eksempel videoovervåkingen og en har derved tatt bort mye av hva som kan føles komplisert eller vanskelig.

På standen var det full aktivitet og de besøkende fikk blant annet testet den nyeste versjonen av Bewator Entro adgangskontrollsystem integrert med videoovervåking, samt også sett hvordan det nye innbruddsalarmsystemet Intrunet SPC også kan sammenkobles og funksjonsstyres av Entro.

Neste år samordnes Låsesmedtrefet med at Foreningen Norske Låsesmeder er arrangør av årets "ELF Convention 2012" (ELF- European Locksmith Federation) på Lillehammer fra 21 til 25. Mars 2012.

Besøk oss på Sectech, Stand 36

Annethvert år Eliaden og annethvert år Sectech, nå er det Sectech år og arrangør AR Media og Stockholmsmässan håper på at både besøks- og utstillertallet på årets Sectech i Norge er minst like bra som 2009, da med over 700 mennesker som besøkte messen.

Security Products håper også selvfølgelig at det kommer mange bra besøkende til standen.

I standen, vil de besøkende få se den nyeste versjonen av Bewator Entro adgangskontrollsystem, samt vårt integrerte system Bewator Omnis 2010. Begge representerer hva vi mener med, når vi sier til våre kunder. "Tenke Samspillsevne".

– Vi håper dette kan bli en veldig god messe, og forhåpentligvis kan vi by på en eller flere overraskelser, sier Tor-Arne Aarhus, salgssjef for Security Products Nordic.

SECTECH
EXPO & SEMINARS / NORWAY
Oslo 29.-30. mars 2011

Security Products forstærker i Danmark



Security Products byder velkommen til Thomas Risager til salgsteamet i Danmark.

Thomas har været i sikringsbranchen siden 1999, og kommer fra Vensafe Danmark A/S hvor han siden 2008 har arbejdet som salgssjef. Tidligere har han blandt andet arbejdet for ADT A/S – Tyco Fire & Security som Key Account Manager og hos Checkpoint Systems.

Thomas kommer til at have ansvaret for salget og den fortsatte udvikling af Siemens Security Products på det danske marked.

– Jeg søgte stillingen hos Siemens Security Products da jeg synes at jobbet lød meget spændende og udfordrende. Ligeledes var det et stort plus at kunne blive ansat i en virksomhed som Siemens med den størrelse og moment som Siemens har worldwide, siger Thomas.

Thomas vil arbejde fra kontoret i Siemens Danmark i Ballerup.





Det kan vara dumt att vara snäll

Att man måste gå in innan man kan gå ut säger sig ju självt och med antipassback så kan du bokstavligen inte komma ut innan du gått in.

Vissa områden eller lokaler kräver av säkerhetsskäl full kontroll på vilka som befinner sig inne på ett område och Antipassbackfunktionen i Siemens säkerhetssystem Bewator Entro och Bewator 2010 Omnis gör detta möjligt.

Antipassback betyder att behörig personal behöver öppna en dörr eller grind både på vägen in och vägen ut från ett område eller en lokal. Enkelt förklarar gäller att om personen inte har använt sitt kort på vägen in så kommer inte personens kort att vara giltigt på vägen ut.

Funktionen kan användas i många typer av applikationer och miljöer, exempelvis i matsalar för att förhindra att obehöriga gäster kommer in eller att kortet lånas ut till obehöriga. I vissa fall används även funktionen som närvarokontroll då det är nödvändigt att använda sitt kort vid ingången.

Bewator Entro erbjuder även Global Antipassback, det betyder att dörrarna inte behöver vara anslutna till samma undercentral för att Antipassbackfunktionen ska fungera. Inom ett område eller i en lokal kan det även finnas dörrar som inte är programmerade med antipassback, likaså kan det vara långt

mellan in-läsaren och ut-läsaren vilket gör Global Antipassbackfunktionen mycket flexibel.

För att försäkra sig om att lösningen fungerar som det är tänkt rekommenderar Security Products att exempelvis ett vändkors installeras i anslutning till ingången. Detta för att säkerställa att behörig personal verkligen använder sitt kort och på så sätt inte blir stående inne i lokalen och inte kan komma ut.

Med andra ord, det kan vara dumt att vara snäll och hålla upp dörren för kollegan...



■ Nolia Skydd & Säkerhet 6-7 april Umeå

För andra året i rad arrangeras Nolia Skydd & Säkerhet i Umeå. Under två dagar har besökarna möjlighet att lyssna på intressanta seminarier och träffa utställare från hela landet. Siemens, Security Products är givetvis där och tar tillfället i akt att presentera stora delar av säkerhets-sortimentet. Du hittar oss på plats 16.

Läs mer om Nolia Skydd & Säkerhet på www.nolia.se/skydd. Där kan du även förhandsboka din kostnadsfria entrébiljett.

■ Elfack 9-13 maj Svenska Mässan, Göteborg

Vi ses väl på Elfack den 9-13 maj Göteborg? Elfack är Nordens största mötesplats för Elteknik- och Belysningsbranschen och brukar locka till sig runt 30 000 besökare. Även i år är det temadagar under veckan med en mängd intressanta och spännande seminarier. Läs mer om Elfack på www.elfack.com

Security Products hittar du i monter E02:31. Skriv ut din kostnadsfria entrébiljett på vår hemsida.

Security Awards 2011

Årets säkerhetslev!

Tidningen Skydd och Säkerhet arrangerar för andra året i rad Security Awards, en tävling som premierar företag och personer som har utmärkt sig med nyskapande och framgångsrika lösningar och metoder för ett säkrare och tryggare samhälle och näringsliv.

Siemens, Security Products är i år med som kategorisponsor för Årets Säkerhetslev. Ett pris som tilldelas en elev vid någon av landets KY-utbildningar eller motsvarande inom säkerhet och som har visat på ett extra stort engagemang och som därmed gett särskilda framgångar i studierna.

Vem som vinner presenteras den 28 september på Café Opera i Stockholm och nomineringar görs på Skydd & Säkerhets hemsida: www.skyddosakerhet.se.



Omnispanelen Göteborg 10 februari

Högst upp i Läppstiftet i Göteborg samlades för andra året i rad Security Products Omnispanel, region Göteborg. Omnispanelen består av vana slutanvändare av det integrerade säkerhetssystemet Bewator 2010 Omnis.

– Våra slutanvändares åsikter är ovärderliga i vårt utvecklingsarbete, säger Henry Tunell, säljchef och ansvarig för Omnispanelen hos Security Products. Panelen träffas en gång per år och det är både nya och erfarna användare med varje gång så det blir väldigt mycket bra diskussioner.

Utöver information om kommande produktlanseringar och uppdateringar ges medlemmarna möjlighet att lära av varandra och hitta nya användningsområden.

– Hur systemet används är så olika från applikation till applikation och jag tror att just den aspekten av mötet är väldigt viktig för många, menar Henry.

Nästa Omnispanel går av stapeln i Malmö den 31 mars. Är du intresserad av att vara med i Omnispanelen region Malmö, Stockholm eller Göteborg, kontakta Henry Tunell på henry.tunell@siemens.com



Henry Tunell.

Nya medarbetare

Security Products välkomnar Petra Lindroos som ny Sälj & Marknadskordinator Norden.

Petra kommer närmast från Cale Access AB där hon arbetat som säljare och projektledare. Petra har sedan tidigare erfarenhet av Security Products verksamhet från tiden då Cale Access ingick i Bewator-koncernen.

Petra kommer bland annat att ansvara för koordineringen av sälj & marknadsaktiviteter i Norden samt ansvara för uppdatering av hemsida och distribution av produktrelaterad information.



Petra Lindroos.

Vi välkomnar även Robert Wittinghof till Teknisk Support. Robert kommer närmast från Niscayah där han arbetat med support och utveckling de senaste 22 åren.

Robert kommer främst att ta hand om support av Bewator Entro passersystem och Intrunet SPC inbrottslarmssystem.

Petra och Robert kommer att sitta i Security Products kontor i Solna.



Robert Wittinghoff.

Ny prislista

Från och med den 1 februari 2011 är det en ny prislista som gäller. Du hittar prislistan i pdf-format på Bewanet men det går även bra att beställa ett tryckt exemplar via beställningslänk på hemsidan.

Siemens

Siemens utvecklar innovativa och högteknologiska lösningar inom områdena industri, energi, hälso- och sjukvård. Vi har världens största miljöportfölj med produkter, lösningar och tjänster som bidrar till att skapa en hållbar framtid. En tredjedel av vår omsättning kommer från miljöportföljen. Siemens har funnits i Sverige sedan 1893 och vi är idag cirka 4 700 medarbetare. Förra affärsåret omsatte vi ungefär 18 miljarder kronor. Läs mer på www.siemens.se

www.siemens.se

Siemens Industry Sector

Siemens Industry Sector är den världsledande leverantören av teknik för produktion, infrastruktur, transport, byggnader och belysning. Våra innovativa produkter, lösningar och tjänster leder till effektivisering och ökad produktivitet. Vi är även ledande inom energieffektivisering och säkerhet för byggnader som skapar hållbara värden under hela livslängden. Läs mer på www.siemens.se/industry

www.siemens.se/industry

Siemens AB, Building Technologies, Security Products

Security Products (f.d. Bewator) är en affärsenhet inom Siemens AB, Building Technologies Division och är marknadsledande inom området elektronisk säkerhet med ett heltäckande sortiment av säkerhetsprodukter och systemlösningar. Security Products utvecklar och marknadsför produkter och system inom passerkontroll, säkerhetssystem, inbrottslarm, brandlarm och videoövervakning. Utbudet kompletteras av produkter från ett antal utvalda tredjepartsleverantörer.

www.siemens.se/securityproducts

Bulletinen är en kundtidning som kommer ut 4 ggr/år och distribueras i ca 10 500 exemplar

Utges och distribueras av
Siemens AB
Industry Sector
Building Technologies Division
Security Products

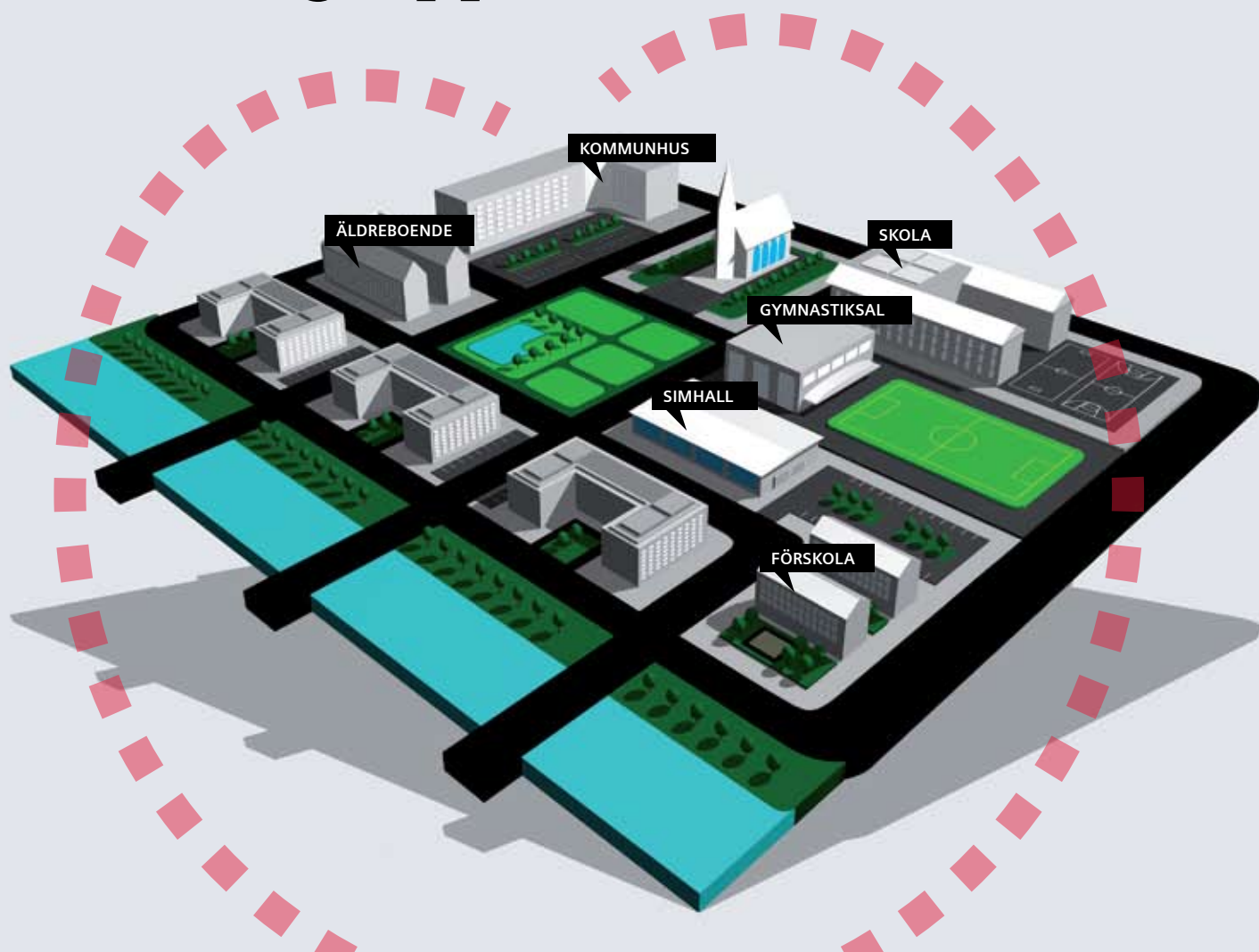
Postadress
Box 1275
171 24 Solna

Besöksadress
Englundavägen 7, Solna

Ansvarig utgivare och redaktör
Rebecca Neuman-Comrie, Redaktör
Email: rebecca.neuman@siemens.com
Tel: 08-629 0422

Medhjälpare
Marcus Lindström, Layout
Email: marcus.lindstrom@siemens.com
Tel: 08-629 0377

Vi hjälper dig ta ett samlat grepp om säkerheten



Siemens, Security Products erbjuder ett komplett utbud av elektroniska säkerhetsprodukter och system för alla typer av företag och organisationer.

Våra säkerhetslösningar är designade utifrån kundens behov och utifrån de krav som ställs på dagens och morgondagens säkerhetsleverantörer. Produktutbudet som innefattar passerkontroll, larm, integrerade säkerhetssystem och videoövervakning passar alla typer av företag och organisationer – från den lilla affärslokalen eller bostadsfastigheten till det multinationella företaget med mängder av kontor och lokaler.

Vill du veta mer om vad vi kan göra för dig? Läs mer på www.siemens.se/securityproducts.

Answers for infrastructure.

SIEMENS