

Bulletinen

Nummer 4/2010

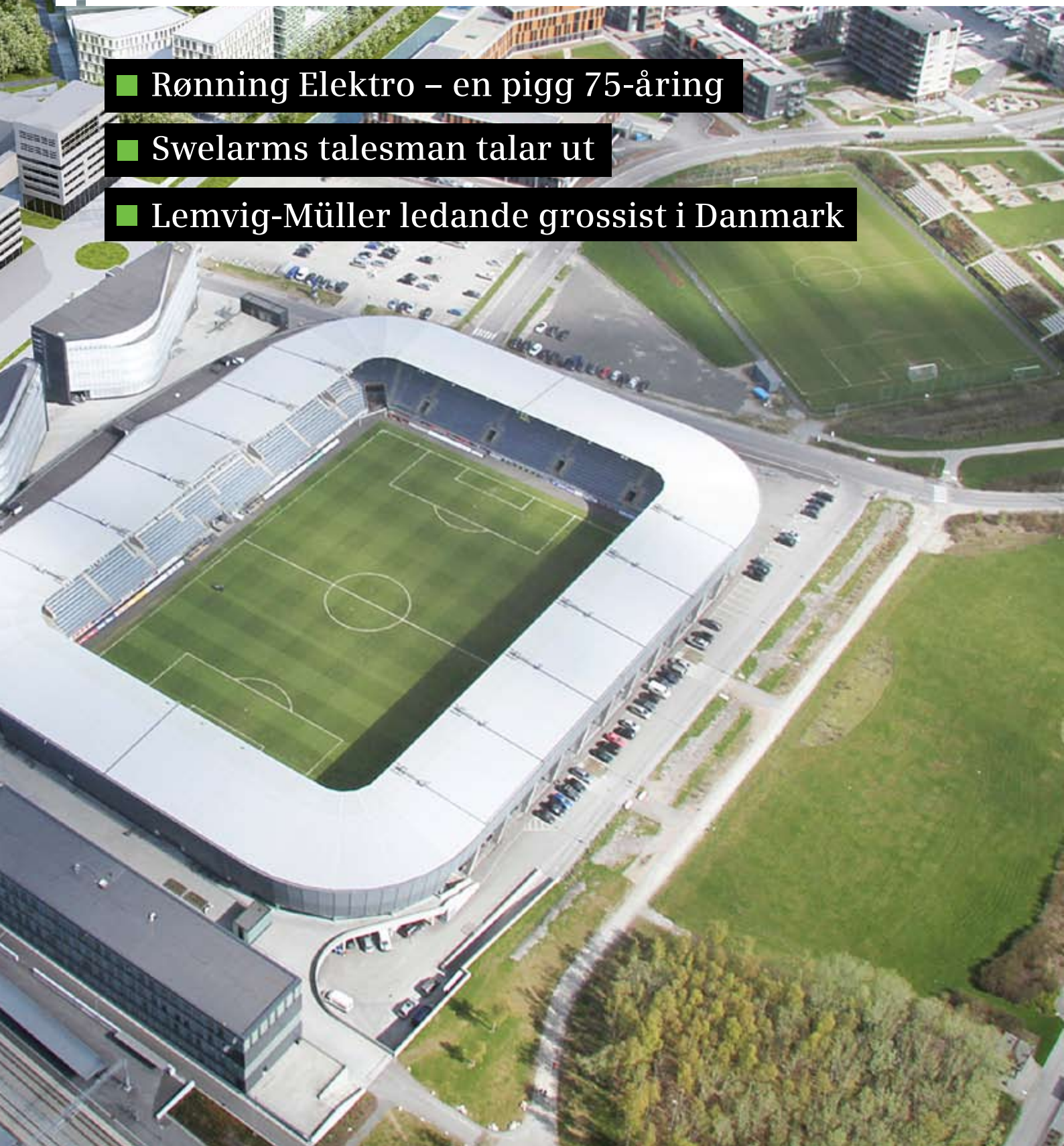
Building Technologies, Security Products

SIEMENS

■ Rønning Elektro – en pigg 75-åring

■ Swelarms talesman talar ut

■ Lemvig-Müller ledande grossist i Danmark





Mot ljusare tider

Årets mörkaste dag inföll den 21 december så när du håller årets sista Bulletinen i din hand går vi mot ljusare tider igen! Lite ledighet har vi förmodligen också att se fram emot nu när julen och det nya året är runt knuten.

Vi på Security Products ser med tillförsikt fram emot 2011. Nu börjar planerna, som sattes i verket i början av 2010, att bli verklighet och vår nya organisation har tagit form. Vi går nu in i nästa år med en tydligare affärs- och produktstrategi och mer fokuserade utvecklingsresurser. Det betyder att det är mycket som ska vara på plats från och med 1 februari 2011. Bland annat formas ett nytt huvudkontor i Solna, ett nytt affärssystem implementeras och våra leveranser kommer att ske via en ny logistikpartner. Läs mer om kommande förändringar och hur det påverkar just dig på nästa sida.

Förändringar sker även hos våra kunder, Rønning Elektro i Stavanger fyller 75 år nästa år och det firar de bland annat med en ny grafisk profil. Läs mer om Rønning Elektro och deras stora projekt Hinna Park i Stavanger i detta nummer av Bulletinen.

Förändring har även branschorganisationen Swelarm genomgått. En förändring med Lennart Persson i spetsen som har inneburit att fler och fler blivit medvetna om organisationen och deras syfte. Läs mer om Swelarm på sidan 6 i tidningen.

Ibland är det dock skönt om vissa saker är som det alltid har varit och SecTech i Danmark var som det brukar vara, det vill säga mycket bra. Det blev besöksrekord och Jonas Alban från Security Products i Danmark hade fullt upp i montern båda dagarna. Som tur var fick han lite hjälp från den danska grossisten Lemvigh-Müller som också visade Siemens produkter i sin monter. Läs mer om SecTech och Lemvigh-Müller på sidan 9.

Något som också kommer att vara sig likt är att du även nästa år får fyra nummer av Bulletinen skickat till dig!

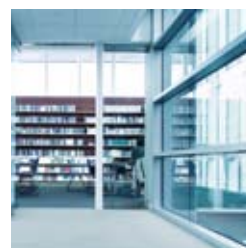
Trevlig läsning önskar redaktionen!

Viktig information

Vi har tidigare informerat om den förändring som Security Products genomgår. Förändringen syftar till att skapa en gemensam global organisation med en tydligare affärs- och produktstrategi och mer fokuserade utvecklingsresurser. Detta innebär också en rad praktiska förändringar och förbättringar såsom centralisering av viktiga funktioner som logistik, produktutveckling och marknad. Den nya organisationen är mer anpassad för vår verksamhet och kommer att innebära kortare beslutsvägar och större möjligheter att mer effektivt kunna svara upp mot nya krav från marknaden.

Nytt huvudkontor

Från och med den 1 februari 2011 kommer Siemens, Security Products globala huvudkontor att vara beläget på Englundavägen 7 i Solna, Stockholm. Det betyder att funktionerna ledning, ekonomi, produktledning, utveckling och marknad inom Security Products, kommer att sitta i lokalerna på Englundavägen.



Nytt kundnummer

Från och med den 1 februari 2011 kommer ett nytt affärssystem för orderläggning och fakturering att vara implementerat. Detta betyder att ni som kund kommer att få ett nytt kundnummer. Det nya kundnumret erhåller ni vid er första beställning efter detta datum.



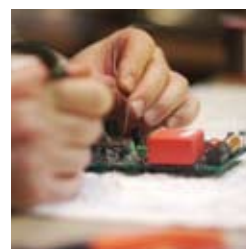
Flytt av logistikcentrum

Från och med den 1 februari kommer alla våra produktleveranser att ske från ett centrallager i Malmö. Centrallagret i Malmö administreras av LGI Logistics Group AB. Denna förändring kommer att ge oss möjlighet att ytterligare förbättra vår leveransprecision.



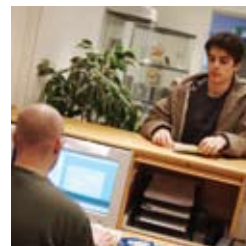
Utbytesprodukter och reparationer

Från och med den 1 januari 2011 kommer Security Products sortiment av utbytesenheter eller reparerade enheter att upphöra. Detta till följd av att de flesta av våra produkter numera följer miljödirektivet RoHS och den produktionsteknik som behöver tillämpas vid reparationer medför högre kostnader och längre servicetid. Inga reparationer kommer således att göras i Solna efter den 1 januari 2011, med undantag för digitala lagringsenheter.



Butiken

Från och med den 1 januari 2011 kommer även butiken i Solna att upphöra då de flesta hämtningar i butiken avser just utbytesenheter och returhantering.



För mer detaljerad information hänvisar vi till vår hemsida www.siemens.se/securityproducts. Hemsidan uppdateras löpande med aktuell information.



Swelarm – who?

Det har varit mycket Lennart Persson från Swelarm på sistone, man skulle kunna tro att han har varit Swelarms talesman sedan urminnes tider. Från att ha varit verksamma i det tysta under en lång period kan man idag knappt öppna en säkerhetstidning utan att Lennart Persson är med och debatterar. Intresset för Swelarm har således ökat. Men vad är Swelarm och varför?

Swelarm är en branschförening för installatörer och leverantörer av säkerhetsprodukter, system och tjänster. Deras verksamhetsidé går ut på att verka för säkerhetsbranschens utveckling och arbeta för att säkerhetssystem och brandlarm installeras på ett fackmannamässigt sätt. Deras uppgift är bland annat att skapa intresse för och påverka beslutsfattare om frågor som står branschen nära, exempelvis certifieringar och godkännande.

– Idag krävs det bara ett polistillstånd för att ett företag ska få lov att installera och ansluta säkerhetssystem, berättar Lennart Persson, talesman hos Swelarm. Ett polistillstånd tar inte hänsyn till företagets kompetens inom området eller hur det är organiserat. Som kund bör du söka efter Swelarm auktoriserade installatörsföretag liksom du bör använda

godkända säkerhetsprodukter. För att bli medlem i Swelarm krävs det exempelvis att företaget har nödvändiga certifieringar samt god ekonomi, säger Lennart.

Krav på medlemmarna

Svensk Brand- och Säkerhetscertifiering, SBSC är det företag som utfärdar de certifieringar som finns idag för säkerhetsföretag och produkter, exempelvis Certifierad anläggarfirma, installatör etc. För att bli medlem i Swelarm krävs det att företaget har någon av dessa certifieringar men det är inte nödvändigtvis så att alla certifierade företag är medlemmar i Swelarm. Som medlem i Swelarm blir man Auktoriserad anläggarfirma, installatör etc. enligt Swelarms egna krav.

Swelarm har idag 146 medlemmar, att jämföra med de cirka 2000 polistillstånd som utfärdats i Sverige. Förutom att

medlemsföretagen ska uppvisa god ekonomi och inneha nödvändiga certifieringar inom sina kompetensområden kräver Swelarm också att företagen arbetar efter ISO 9000 eller något annat kvalitetssystem. För att bibehålla kvaliteten på medlemmarna följer Swelarm varje år upp att medlemmarna uppfyller kraven.

– Våra medlemsföretag använder gärna Swelarms logga i marknadsföringssammanhang. Det är en stämpel på att man uppnått de krav vi ställer på leverantörer och installatörer. Ett företag kan vara medlem i en eller flera sektioner men det framgår inom vilket område företaget är auktoriserat, säger Lennart. Våra 146 medlemsföretag genererar cirka 60 % av branschens totala omsättning.

En standardfråga

Swelarm ingår i paraplyorganisationen Swesec och har ett nära samarbete med bland annat SSF, SBSC, Polisen och andra myndigheter. Föreningen består av fem sektioner; Säkerhet, Brand, CCTV, Larmcentraler och Produkter. En av organisationens viktigaste uppgifter anser Lennart är att verka för en standardiserad klassificering av säkerhetsprodukter och system.

– Många produkter är redan godkända enligt europainormen, EN, men för att kunna marknadsföras och säljas i Sverige krävs det ytterligare testning och godkännande av produkten enligt våra svenska SSF-normer. Det är en lång och kostsam process för många företag, säger Lennart.

– Skillnaderna mellan SSF:s klasser och EN:s grades är att de godkänns efter olika parametrar. En EN-grade visar angriparens förmåga att till exempel göra inbrott och SSF-klassen är värdet på det som skyddas. För brandskydd är det idag EN54 som gäller för produkter även i Sverige, fortsätter Lennart.

Ett annat framgångsrikt projekt var certifieringen av CCTV-installatörer och företag där Swelarm var en drivande faktor i skapandet av den normen.

– Ett växande problem som vi ser är missnöjda slutkunder inom just videoövervakning. Missnöjet är sällan relaterat till dåliga produkter utan mer på grund av orealistiska förväntningar, säger Lennart. Det är lätt att jämföra med produkter i det egna hemmet såsom en HD-tv och tro att det är den bildkvaliteten man ska få. En bra kravspecifikation som görs i samråd med kunden med tydliga förväntningar samt dokumentation av vad som blir överenskommet är en god start, menar Lennart.



Medlemsförmåner

Swelarm bjuder ofta in sina medlemsföretag på diverse seminarier och utbildningar för att hålla dem uppdaterade om vad som händer och sker i branschen. De medverkar också på de flesta fackmötena i Sverige.

Som medlem i Swelarm har man också vissa förmåner som exempelvis rabatter hos olika leverantörer samt möjlighet till juridisk hjälp via Swelarms etiska råd. Det etiska rådet har till uppgift att hjälpa till att lösa eventuella konflikter mellan exempelvis kund och leverantör på ett objektivt sätt.

– Det finns idag inget som säger att man måste anlita en certifierad installatör av säkerhetsprodukter och system. Ofta är det försäkringsbolag eller brandmyndigheten som ställer krav på installationen. För en kund är det självklart viktigt att en anläggning fungerar som det var tänkt och första steget är givetvis att anlita ett seriöst företag med goda kunskaper inom sitt område, och Swelarms auktorisationsbevis är en kvalitetsstämpel på ett sådant företag, avslutar Lennart.

SWELARM

Kvalitet, trygghet, kunskap i förening

Snabbfakta Lennart Persson

Lennart Persson har varit talesman för Swelarm i ett och ett halvt år, dessförinnan var han ordförande i sektionen Produkt men han har varit aktiv i föreningen sedan många år. Föreningen bygger på ideellt arbete och styrelsen består av eldsjälarna från företag i branschen, Lennart var exempelvis tidigare VD för GE Security.

Siemens är medlem i Swelarms sektioner Produkt och Brand.



Ny profil - Rønning Elektro.

Rønning Elektro – en pigg 75-åring

Rønning Elektro AS i Stavanger er et gammelt tradisjonsrikt firma. Selskapet ble startet allerede i 1936, og fyller 75 år neste år. Det som startet som et elektrikerfirma, er i dag en stor leverandør av totaltekniske løsninger i regionen med ca. 150 ansatte og en omsetning på over 200 millioner NOK.

Selskapet tilbyr totaltekniske løsninger for firmaer og eiendommer som omfatter både sterk- og svakstrømsinstallasjoner, byggautomatisering samt drift- og vedlikeholds service. Rønning Elektro AS inngår i Rønning-gruppen sammen med flere andre datterselskaper med forskjellige arbeidsområder.

– Det er en stor fordel for oss å kunne tilby firmakunder våre totaltekniske løsninger. Det gir oss en mulighet til å påvirke og skape unike løsninger for hver og en, og med det målet å gjøre jobben så kostnadseffektiv og holdbar som mulig for kunden, sier Tor-Inge Gimre.

Tor-Inge Gimre kom til Rønning Elektro 1988, og han er i dag ansvarlig for firmaets svakstrømsavdeling. Bård Skavland er spesialist på område sikkerhet, og han er en erfaren prosjektleder på sikkerhetsinstallasjoner. Bård kom til Rønning Elektro 2002.

– I begynnelsen installerte vi mye Bewator Entro adgangskontroll hos våre kunder, da med separat innbruddsalarm, men nå er det nesten utelukkende det integrerte sikkerhetssystemet Bewator 2010 Omnis som gjelder, forteller Bård.

– Bewator 2010 Omnis er et veldig fleksibelt system som kan tilpasses til kundens egne behov. Med Bewator 2010 Omnis behøver kunden bare ett system for både adgangskontroll og innbruddsalarm, fortsetter Bård.

Sikkerhetens dag!

Den 20. oktober hvert år feirer Rønning Elektro 2010-dagen som en hyllest till systemet.

– Det begynte for ca. tre år siden, forteller Jørgen Ferstad, sikkerhetsinstallatør hos Rønning. Det var når navnet Omnis ble

introdusert, og vi kjente at vi ville beholde 2010-navnet på en eller annen måte. Det er et innarbeidet navn, og står for et fleksibelt og sikkert system.

– Bewator 2010 kan så mye mer enn og bare å overvåke eiendommer. Muligheten for å tilkople et antall driftsalarmer fra for eksempel ventilasjons- og belysningsstyring gjør systemet vesentlig mer anvendbart på alle måter, mener Bård. Det er et system som passer for så vel mindre som større anlegg. Dette er bare noe av alt det som gjør arbeidet med Bewator 2010 til en takknemlig jobb.

Med fokus på kompetanse

Bård og Jørgen har begge to en stor erfaring med systemet, og lærer kontinuerlig opp nye teknikere i selskapet. Kompetanse er et nøkkelord i deres virksomhet, og for å kunne tilby sine kunder de mest innovative løsningene, gjelder det at de selv er på topp når det gjelder utdanning. I dag arbeider syv teknikere med 2010 systemet, og de behersker det ut og inn.

– Bewator 2010 Omnis er ikke et ukomplisert system, sier Bård. For å hente ut det maksimale av hva systemet kan gi, må man ha en gedigen kunnskap om hvordan det fungerer. Brukergrensesnittet er relativt enkelt, men vi tilbyr allikevel også full administrasjonsservice til våre kunder.

– En stor del av vårt tilbud er muligheten til å overta drift- og vedlikeholds service for anleggene vi leverer, forteller Tor-Inge. Det gir kunden en ekstra trygghet, det å vite at vi tar ansvar for anlegget døgnet rundt. Vi har en 24-timers servicevakt som kunden ringer, om problemer skulle oppstå.

Hinna Park – Stavangers nye bydel

Stavanger er som kjent en oljemetropol, og hele regionen har hatt en stor vekst de siste årene. Blant annet pågår i øyeblikket en etablering av en helt ny bydel i Stavanger; Hinna Park.

Hinna Park var tidligere et industri landskap som ble brukt til å bygge betongplattformer for oljeboring. Selskapene som bygget plattformene var nemlig pålagt å bevise at det gikk an å støpe så store konstruksjoner som man behøvde. I dag finnes det bare en konstruksjon som står igjen, og da som et minnesmerke over den perioden.

Prosjektet med den nye bydelen startet i 2004, da den nye fotballstadion ble bygget. Kort tid etterpå tilkom et kjøpesenter og to forretningsbygg.

– Eiendommene rundt fotballstadion, ble bygget med ferdige elementer, forteller Sverre Dydland, driftleder for

hele området. Hver morgen når jeg kom til jobben, så hadde bygningen blitt en etasje høyere.

Eget administrasjonskontor

I dag arbeider det ca. 4000 personer i området, og sikkerheten er naturligvis høy. Hvert bygg, samt fotballstadion inngår i et overordnet Bewator 2010 Omnis system, levert og installert av Rønning Elektro.

Samtlige innganger er bestykt med porttelefon og kortlesere for smidig innpassering og mottak av besøk. Totalt har Rønning Elektro installert 300-350 kortlesere. De har også et eget kontor i området, der de administrerer alle adgangskortene for samtlige brukere.

– Tre dager i uken har vi personale på plass som fotograferer og skriver ut adgangskort til de som arbeider her, forteller Jørgen Ferstad. Når så mange mennesker er avhengige av at alt fungerer, er dette en viktig service som vi tilbyr. I tillegg til de kort som skapes for nyansatte, mistes det ca. 2 kort hver dag. Tenk om dette hadde vært nøkler, da hadde det blitt dyrt for huseieren fortsetter Jørgen.



Hinna Park, Prosjekt tegning.



Bård, Tor-Inge og Jørgen på kontoret i Stavanger.

Bewator 2010 Omnis sparer tid

Fra kontoret har Rønning Elektro full kontroll på hva som hender med anlegget. Samtlige tegninger er lagt inn i Bewator 2010 Omnis, og med et par klikk kan administratoren se hvor problemer har oppstått, eller endre forskjellige innstillinger ved behov.

– Det er viktig for oss at sikkerheten er høy, og at våre leietagere kjenner seg trygge, sier Sverre. At Rønning Elektro tar seg av all administrasjon av systemet har betydning at vi har full kontroll på anlegget med kompetent personell, og vi kan gi våre leietagere den best tenkelige service.

Vektene som rykker ut på alarmer i løpet av natten kan enkelt finne ut hvor alarmen har blitt utløst via en PC i inngangspartiet til en av eiendommene. Dette sparer mye tid for vaktelskapet, og hjelper dem til å raskt kunne løse problemet.

Gode kommunikasjoner

Ved vannet i Hinna Park bor det ca. 1000 personer i nybygde bolighus. En videregående skole har også blitt lagt i området.

– Vi har blant annet vært i Stockholm og blitt inspirert av den nybygde bydelen Hammarby Sjöstad, forteller Sverre. Vi

ville skape en ny bydel, som innebærer av nærhet til butikker, restauranter etc. Et viktig aspekt ved prosjektet var at det fantes god kommunikasjon til området. For omtrent et år siden ble toglinjen dobbeltsporet, hvilket naturligvis har gitt hele området et enormt løft, avslutter Sverre.

Hinna Park er fortsatt under utbygging, og neste prosjekt for Rønning Elektro er Fjordpiren Næring, som også skal inngå i det overordnede sikkerhetssystemet. Flere eiendommer er planlagt, og kommunen satser også på flere boliger i nærheten. Hinna Park forventes å stå helt ferdig først i år 2020.



Lemvigh-Müller – en fokuseret grossist

Siemens, Security Products har igennem tiden haft et langt og godt samarbejde med Lemvigh-Müller, et samarbejde som nu styrkes yderligere, i og med at Lemvigh-Müller nu også markedsfører og sælger Siemens alarmkomponent-sortiment.

Lemvigh-Müller blev grundlagt allerede i 1846 og er i dag en organisation med 22 afdelinger, cirka 1.400 ansatte, og en omsætning på cirka 5 milliarder DKK. Lemvigh-Müller har et totalt sortiment på 250.000 artikler indenfor Stål & Metal, Industriteknik og Teknisk Installation.



Martin Nielsen, salgschef

Martin Nielsen er salgschef i Teknisk Installation for kompetence områderne:

Sikring og Tele - & Datakommunikation. Dette forretningsområde udgør en betydelig del af Lemvigh-Müllers totale omsætning.

– Vi har arbejdet med mange leverandører indenfor sikkerhed, deriblandt Bewator og Siemens i mange år, beretter Martin. For nogle år siden, tog vi en strategisk beslutning, om at fokusere på et udvalg af leverandører, for at sikre os et højt niveau af leveringssikkerhed, service og teknisk kompetence.

– Da vi skulle udvælge hvilke leverandører vi ville fokusere på, var det vigtigt at leverandøren havde en veletableret kanalstrategi til markedet, og ikke selv solgte direkte til slutkunderne.

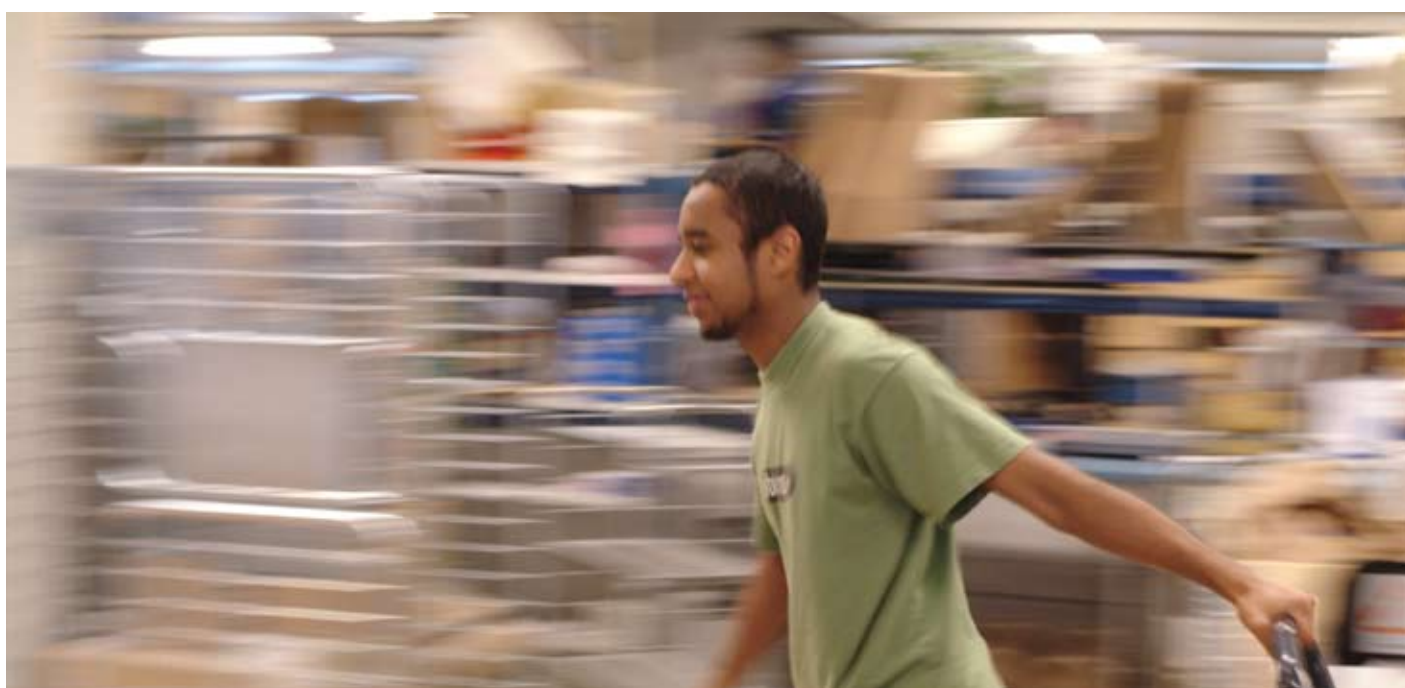
Eget kompetencecenter

Martin har været hos Lemvigh-Müller siden 2001, og har siden 2007 været Salgschef. Sammen med produktchefen Jesper Lund Andersen, beslutter de, hvilket sortiment som skal findes på hylderne hos Lemvigh-Müller.

– Noget af det som også var vigtigt i udvælgelsen af leverandørerne, var at der også fandtes god støtte og supportfunktioner omkring produkterne, fortsætter Martin. Vi har et utrolig godt samarbejde med Jonas Alban fra Siemens, Security Products og vi ved at han, til gengæld har en god støtte fra hele organisationen i Sverige.

Lemvigh-Müller sælger blandt andet adgangskontrolsystemet Bewator Entro og har eget kompetence-center, som uddanner kunder, både internt og eksternt på systemet og øvrige produkter de sælger.

– Takket være at vi fokuserer på et fåtal af leverandører indenfor hvert produktområde, har vi mulighed for at opretholde et højt kompetence og service-niveau, mener Martin. Det ville være en stor udfordring at holde et jævnt og højt niveau, hvis man havde for mange vidt forskellige produkter i sortimentet.





Fokuseret sortiment – bedre salgsresultat

Den nye strategi har været en succes, og Martin mener at salget er steget markant siden den blev indført.

– Det siger selv, at det er bedre at være meget dygtig på et mindre antal produkter, end halvgod på rigtig mange produkter, fortsætter Martin. Vi er helt enkelt dygtige på lige det vi sælger.

I starten af næste år kommer Lemvigh-Müller også til at føre Siemens alarmkomponenter i sit sortiment.

– Det er noget vi har set en stor efterspørgsel på, beretter Martin. Det føles rigtigt at kunne tilbyde flere af Siemens produkter. Som leverandør er Siemens en god samarbejdspartner, deres salgskanaler er veletablerede, også indenfor tyverialarmer, og støtte og support ligeså, afslutter Martin.



Sectech – København 17-18. November

Sectech messen i Danmark løb af stablen på Scandic Hotel i København 17-18. November. Omkring 40 udstillere var på plads for at vise deres nyheder. I alt besøgte messen af 836 personer, hvilket er en rekord.

Siemens, Security Products var naturligvis også til stede, og tog imod de interesserede gæster i montren. Security Products viste bla. adgangskontrolsystemet Bewator Entro, med trådløse læsere, samt dele af alarmkomponent-sortimentet. Vore produkter var også at finde i en af Danmarks ledende stål og teknik-grossister, Lemvigh-Müllers montre.

Larmöverföring via IP från Intrunet SPC inbrottslarmscentral



Svensk BevakningsTjänst har som första larmcentral skrivit avtal med Siemens Security Products om att ta emot larm via IP från Intrunet SPC inbrottslarmscentraler.

– Det är mycket glädjande att vi nu kan erbjuda våra kunder uppkoppling till Svensk BevakningsTjänsts larmcentral via IP, säger Holger Müller, produktansvarig på Siemens SP.

– Larmöverföring via IP är ett bra och kostnadseffektivt alternativ till de gamla uppringda systemen. IP-överföringen i Intrunet SPC-centralerna har inbyggd pollning och vid ett eventuellt avbrott kan ett GSM/GPRS-modem säkra en sekundär larmöverföringsväg till larmcentralen.

– Vi är nöjda med att tillsammans med Siemens Security Products kunna erbjuda våra kunder ett modernt sätt att mottaga larm. Vi ser detta som ett steg i utvecklingen att även fortsättningsvis sträva efter att vara först med att erbjuda marknaden det allra senaste inom IP-baserade larmcentralstjänster, säger Christina Svennberg, marknadschef för Svensk BevakningsTjänsts larmcentraler.

Intrunet SPC är en SBSC-godkänd serie centralapparater från Siemens. Serien består av centraler från 8 sektioner upp till 512 där även den minsta centralen går att få med inbyggd IP-anslutning för programmering, styrning och larm över IP.

Bewator 2010 Omnis säkrar Hemocue AB:s lokaler i Ängelholm

Det amerikanskägda företaget Hemocue AB i Ängelholm uppgraderar säkerheten på sin anläggning genom att byta ut två system mot ett. Elbolaget Syd i Helsingborg AB har fått uppdraget att installera det integrerade säkerhetssystemet Bewator 2010 Omnis från Siemens.

Uppgraderingen av säkerheten beslutades i samband med allmän översyn av befintliga system som behövde bytas ut. Hemocue AB har idag två system; ett inbrottslarm och ett passersystem. Med Bewator 2010 Omnis integreras funktionerna och Hemocue AB får högre säkerhet och endast ett system att administrera.

– Vi tittade på många olika system under beslutsprocessen, berättar Stefan Wahlqvist, Production Design Manager hos Hemocue AB. Att vi valde Bewator 2010 Omnis var bland annat för att det är ett svensktutvecklat system som funnits länge och vi känner oss trygga i att service och underhåll av systemet ska kunna fortlöpa under lång tid framöver.

Systemet kommer att administreras av personalavdelningen och alla i personalen kommer att få egna passertaggar istället för dagens passerkort. Hemocue AB sysselsätter idag 280 personer.



– Att vi själva kan administrera systemet var också viktigt för oss, berättar Stefan. Vi vill själva ha kontroll över anläggningen och göra nödvändiga förändringar direkt när behov uppstår. Vårt mål är att använda samma läsare/tag till både inpassage och tidsredovisning.

Elbolaget Syd i Helsingborg AB kommer att utföra installationen. Totalt omfattar den första etappen utbyte av inbrottslarm samt passerkontroll för 30 st. dörrar. Elbolaget med 33 anställda är framför allt verksamma i nordvästra Skåne med omnejd och sysslar med allt inom el, tele, data och säkerhet. Företaget har flerårig erfarenhet av Bewator 2010 Omnis.

Viktig information om prislistan 2011

Prislistan Vår 2011 kommer att gälla från och med 1 februari. Fram till dess gäller fortfarande Höst 2010 med vissa undantag. Detta för att ett antal artiklar från och med den 1 februari får nya artikelnummer.

Prislistan kommer att göras tillgänglig i pdf-format på Bewanet i början av januari. För ett tryckt exemplar, kontakta Security Products innesäljvdelning på 08-629 0420.

Från och med den 1 januari 2011 upphör Serviceprislistan att gälla.

Öppettider under helgerna

Security Products håller öppet mellan **08.00-17:00** alla vardagar mellan jul och nyår.

Siemens

Siemens utvecklar innovativa och högteknologiska lösningar inom områdena industri, energi, hälso- och sjukvård. Vi har världens största miljöportfölj med produkter, lösningar och tjänster som bidrar till att skapa en hållbar framtid. En tredjedel av vår omsättning kommer från miljöportföljen. Siemens har funnits i Sverige sedan 1893 och vi är idag cirka 4 900 medarbetare. Förra affärsåret omsatte vi ungefär 21 miljarder kronor. Läs mer på www.siemens.se

www.siemens.se

Siemens Industry Sector

Siemens Industry Sector är den världsledande leverantören av teknik för produktion, infrastruktur, transport, byggnader och belysning. Våra innovativa produkter, lösningar och tjänster leder till effektivisering och ökad produktivitet. Vi är även ledande inom energieffektivisering och säkerhet för byggnader som skapar hållbara värden under hela livslängden. Läs mer på www.siemens.se/industry

www.siemens.se/industry

Siemens AB, Building Technologies, Security Products

Security Products (f.d. Bewator) är en affärsenhet inom Siemens AB, Building Technologies Division och är marknadsledande inom området elektronisk säkerhet med ett heltäckande sortiment av säkerhetsprodukter och systemlösningar. Security Products utvecklar och marknadsför produkter och system inom passerkontroll, säkerhetssystem, inbrottslarm, brandlarm och videoövervakning. Utbudet kompletteras av produkter från ett antal utvalda tredjepartsleverantörer.

www.siemens.se/securityproducts

Bulletinen är en kundtidning som kommer ut 4 ggr/år och distribueras i ca 10 500 exemplar

Utges och distribueras av
Siemens AB
Industry Sector
Building Technologies Division
Security Products

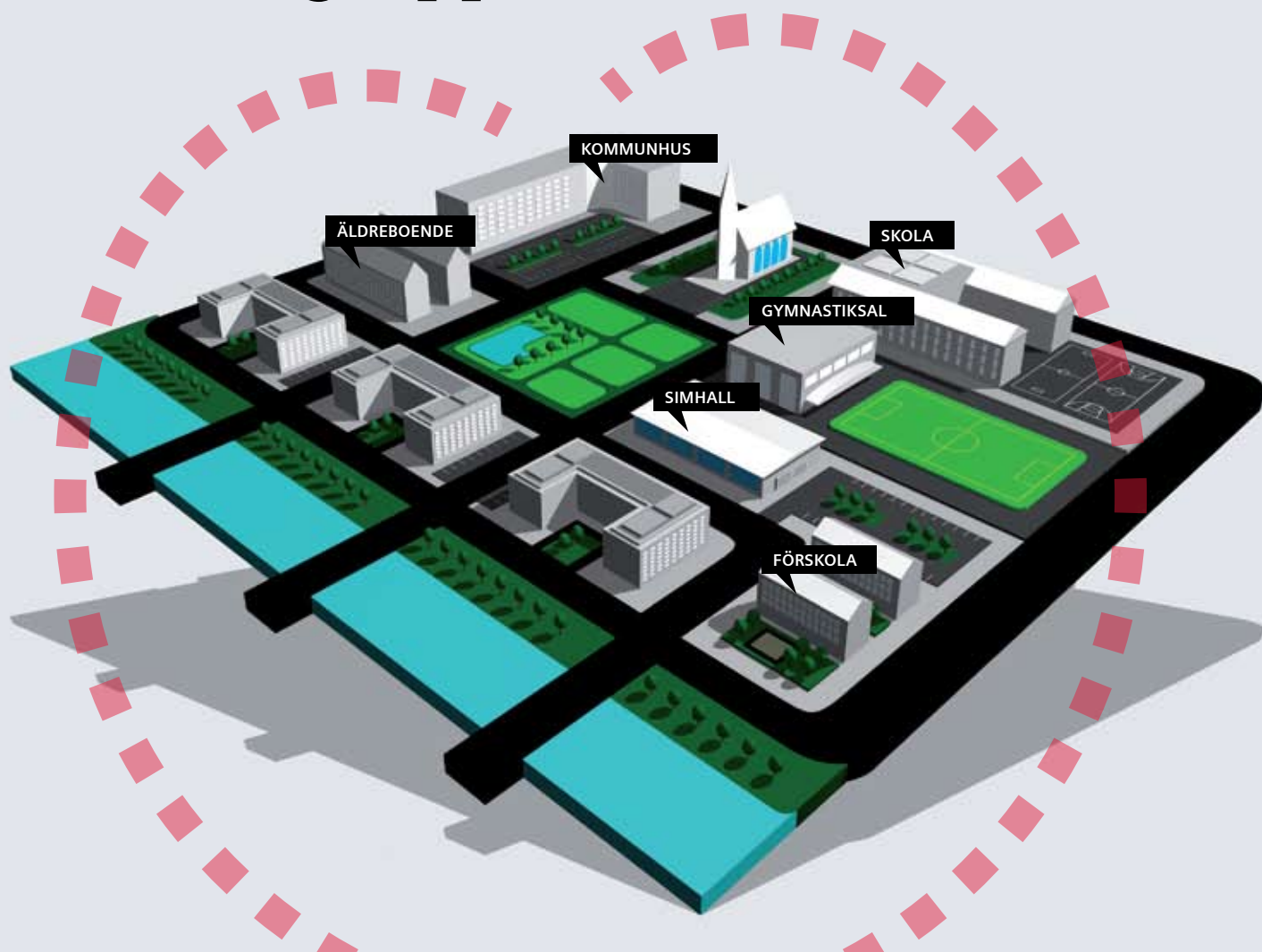
Postadress
Box 1275
171 24 Solna

Besöksadress
Englundavägen 7, Solna

Ansvarig utgivare och redaktör
Rebecca Neuman-Comrie, Redaktör
Email: rebecca.neuman@siemens.com
Tel: 08-629 0422

Medhjälpare
Marcus Lindström, Layout
Email: marcus.lindstrom@siemens.com
Tel: 08-629 0377

Vi hjälper dig ta ett samlat grepp om säkerheten



Siemens, Security Products erbjuder ett komplett utbud av elektroniska säkerhetsprodukter och system för alla typer av företag och organisationer.

Våra säkerhetslösningar är designade utifrån kundens behov och utifrån de krav som ställs på dagens och morgondagens säkerhetsleverantörer. Produktutbudet som innefattar passerkontroll, larm, integrerade säkerhetssystem och videoövervakning passar alla typer av företag och organisationer – från den lilla affärslokalen eller bostadsfastigheten till det multinationella företaget med mängder av kontor och lokaler.

Vill du veta mer om vad vi kan göra för dig? Läs mer på www.siemens.se/securityproducts.

Answers for infrastructure.

SIEMENS